



收购某保险代理公司项目可行性研究报告案例

编制单位：北京尚普华泰咨询有限公司

联系电话：010-82885739 传真：010-82885785

邮编：100083 邮箱：hfchen@shangpu-china.com

北京总公司：北京市海淀区北四环中路 229 号海泰大厦 11 层

网址：<https://www.sunpul.cn>

第一章 项目总论

第一节 项目概况

一、项目名称

收购某保险代理公司项目

二、项目性质

三、投资主体

四、项目提出背景

五、项目主要内容

第二节 主要经济社会效益

一、项目经济效益

二、项目社会效益

第三节 可行性研究报告编制依据、编制原则及研究范围

一、编制依据

二、编制原则

三、研究范围

第二章 项目相关方介绍

第一节 股权收购方介绍

第二节 股权出让方介绍

第三节 标的公司介绍

第三章 项目建设背景及必要性

第一节 项目建设背景

一、政策背景

《中国银保监会办公厅关于金融支持货运物流保通保畅工作的通知》（银保监办发〔2022〕40号）

为统筹做好物流保通保畅和经济社会发展工作，中国银保监会办公厅发布《中国银保监会办公厅关于金融支持货运物流保通保畅工作的通知》，就金融支持货运物流保通保畅有关要求通知如下：为全力以赴做好货运物流保通保畅工作，保障产业链供应链安全稳定、打通制约国民经济循环关键堵点，各银保监局和银行保险机构要提高政治站位，深刻认识金融工作的政治性、人民性，切实为推动货运物流保通保畅提供有力有效支持。《通知》鼓励保险公司针对货车司机、快递员等特殊岗位工作人群特点，开发意外伤害保险等产品。积极发展货物运输保险、道路货物运输承运人责任保险等财险业务，为物流业提供风险保障。

《关于推动上海财产保险业高质量发展的实施意见》（沪银保监办通〔2021〕67号）

为持续推动上海财产保险业向高质量发展转变，中国银保监会上海监管局制定了《关于推动上海财产保险业高质量发展的实施意见》，提出到2023年上海财产保险业保持平稳较快增长，保障水平、服务能力和资本实力稳步提升，形成产品丰富、功能完备、治理科学、竞争有序的财产保险市场体系，主要指标率先达到或接近国际市场先进水平。到2023年，上海财产保险业保费收入年均增长率超过9%，保险密度超过3000元，保险深度达到1.6%，非车险占比提高至60%，主要业务领域的线上化程度达到80%以上。

具体到提升保险服务能级方面，围绕上海人民城市建设及韧性城市建设过程中的各项任务及需求，开发和提供全生命周期的保险产品及服务；持续扩大责任保险在安全生产、食药安全、校园安全、电梯安全、医疗纠纷、建筑质量以及突发公共卫生事件等领域的覆盖面。推动行业转型发展方面，要持续完善车险市场机制。继续深化车险综合改革，推动行业形成竞争充分、稳健有序的发展格局以及健康可持续发展的经营理念。加大车险供给侧结构性改革，加强对新能源车、大数据、车联网、自动驾驶等新技术、新业态的研究并推广应用，率先开发新能

源车险特色产品。……

二、经济背景

……

三、社会背景

四、技术背景

第二节 项目建设必要性

第四章 项目市场分析

第一节 国内保险行业市场

1、总保费规模

保险代理行业收入主要来源于为保险机构提供产品代理服务的中介佣金，因此，保险代理行业的盈利现状乃至未来预期均同保险业整体发展情况密切相关，项目实施前有必要对保险业整体发展情况进行分析。

根据《中国保险年鉴》和中国银保监会统计数据，2022年国内保险行业保费收入回暖显著，到2022年底全国总保费收入达到46957亿元，同比2021年增长了4.58%，增速提高5.37个百分点，有力突破上年负增速困境；但相比欧美发达国家，国内保险业保费增速相对低迷，且仍处于历史较低水平。

图表 31：2016—2022 年保险业总保费收入增长情况



数据来源：《中国保险年鉴》，中国银保监会

中国国家统计局数据显示，自 2020 年行业审批牌照收紧后，同全国保费发展情况类似，上海市保费收入增速也从 2020 年起较以往有明显下降；到 2021 年上海市原保费收入增速已降至 5.68%，比 2019 年增速减少了 16.63 个百分点。2022 年在行业整体回暖背景下，上海市原保费增速小幅回升至 6.30%，增幅有限；同期保费收入共计 2095.01 亿元。

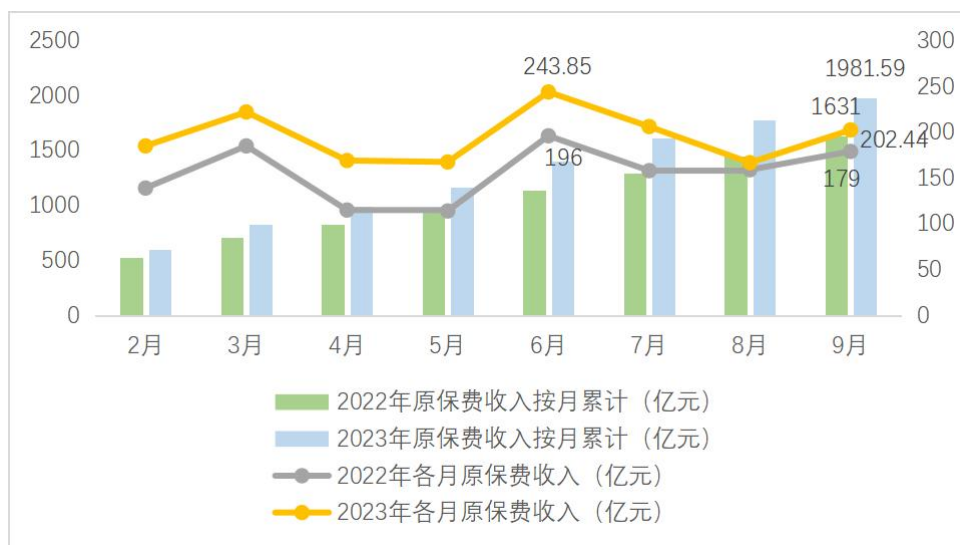
图表 32：2017—2022 年上海市保费收入增长情况



数据来源：中国国家统计局

到 2023 年，上海市保险市场经营情况较上年有明显回升。根据中国银保监会统计数据，截止 2023 年 9 月末，上海市当年内共实现原保费收入 1981.59 亿元，比上年同期累计原保费收入高出 350.59 亿元。除 1 月外，当年内 6 月原保费收入最高值 243.85 亿元。此外，到 2023 年 9 月末上海市各月份原保费收入均高于 2022 年同期水平，预期 2023 年四季度保费同比增长水平将继续保持良好态势。

图表 33:上海市 2022&2023 年 2-9 月原保费收入及月累计值对比

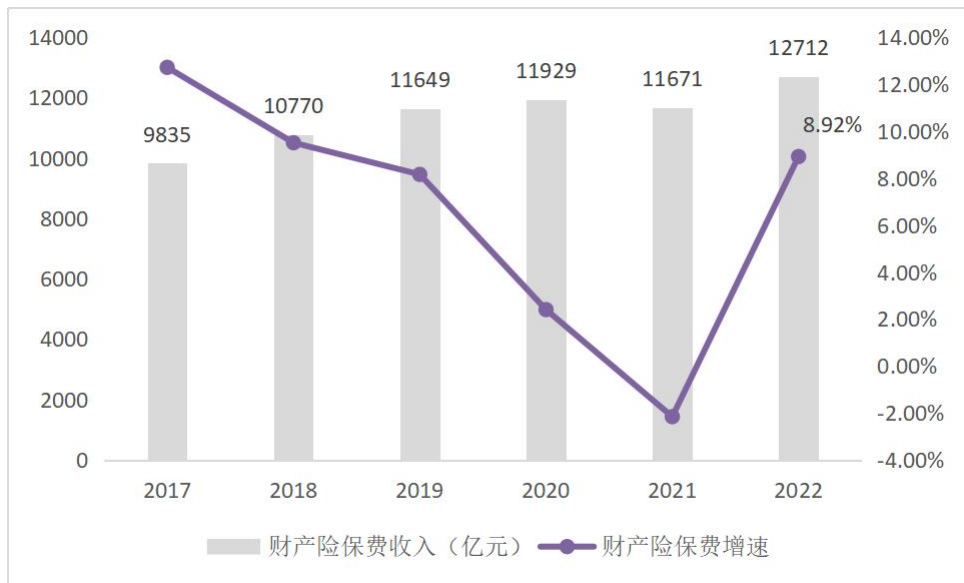


数据来源：中国银保监会，尚普咨询整理

2、财产险规模

从财产险保费收入数据来看，2022 年中国财产险保费收入达到 12712 亿元，同比增长 8.92%，增幅较显著；财产险保费收入增长也是当年行业整体保费收入的主要增长点。

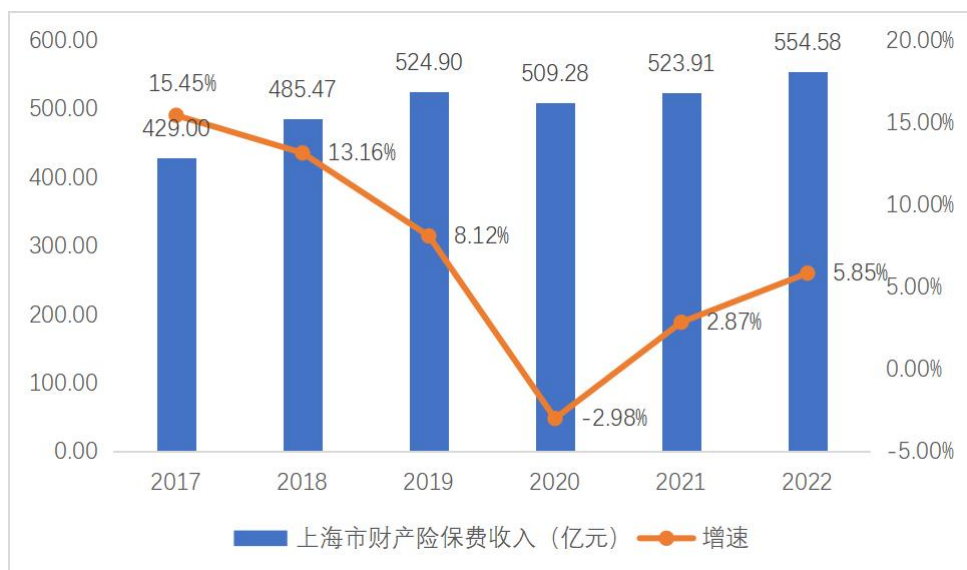
图表 34：2017—2022 年中国财产险保费收入增长情况



数据来源：《中国保险年鉴》，中国银保监会

上海市财产险保费收入方面，保费增速主要受车险影响较多，自 2020 年上海车险综合改革后，当年上海市财产险保费收入受车险影响有所下降，财产险收入共计 509.28 亿元。随着之后车险赛道逐渐走出车险改革影响，叠加经济复苏等利好因素，上海市财产险保费收入稳步回升。到 2022 年末，上海市当年共实现财产险保费收入 554.58 亿元，同比上年增长 5.85%。

图表 35：2017-2022 年上海市财产险保费收入增长情况



数据来源：中国国家统计局

到 2023 年，上海市财产险保费收入同比上年有明显增长。到 2023 年 9 月末，

上海辖内财产险保费累计收入达 485.60 亿元，比上年增加 63.60 亿元；且当年各月份财产险保费收入均高于上年同期。此外，截止 2023 年 9 月末，上海市财产险保费累计收入占原保费收入 24.51%，比上年减少 1.37 个百分点，上海市保费收入结构不均衡格局有所加剧。

.....

第二节 国内保险代理行业市场

保险中介机构保费收入方面，近年来国内市场保持良好增长态势，且中介机构保费收入在总保费收入中占比也明显提升。到 2022 年，国内专业保险中介机构保费收入共计 8450 亿元，同比上年增长显著，增速达 31.31%；同年中介机构保费收入在总保费收入中占比增长至 18%，比上年增加了 4.52 个百分点。

图表 39：2016—2022 年中国保险中介机构保费收入及总保费占比情况

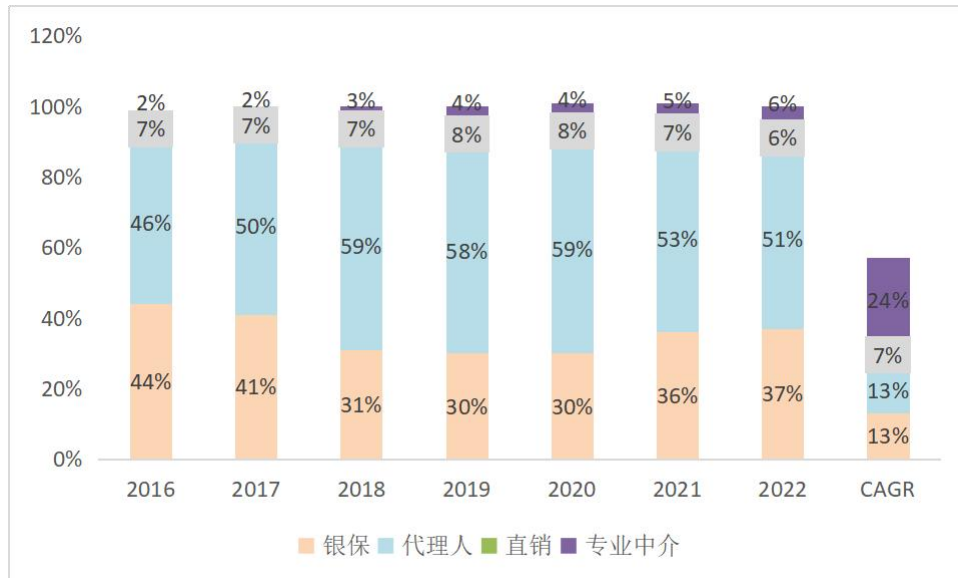


数据来源：《中国保险年鉴》，中国银保监会

由于产品特性及业务经营逻辑的不同，在人身险及财产险的细分市场上，保险专业中介以及代理人发展现状也存在较明显差异。在人身险领域的保费收入渠道中，代理人渠道保费收入长期占据主要份额：根据中国银保监会、《中国保险年鉴》公布数据及 BCG（波士顿咨询公司）分析结果，到 2022 年代理人渠道人身险保费收入占比人身险保费总收入的 51%，近 10 年代理人渠道占比 CAGR 达 13%。人身险专业中介渠道（包括专业代理、保险经纪、保险公估）由于起步较晚，目前在人身险保费总收入中占比较小，到 2022 年仅占 6%，行业影响力相对

有限；但专业中介渠道相比其他赛道增速较快，近年来业内重要性逐步提高，近十年专业中介渠道占比 CAGR 达 24%，增长速度领先其他几大渠道。

图表 40：2016—2022 年中国人身险保费收入渠道结构



数据来源：《中国保险年鉴》，中国银保监会，BCG

.....

第五章 项目实施方案

第一节 交易方案

一、定价

二、资金支付

第二节 标的公司经营规划

一、治理结构

二、业务规划

第六章 项目投资与经济效益评价

第一节 项目投资规模、投资计划及资金来源

第二节 项目经济效益评价

一、经济效益估算有关说明

二、目标公司收入预测

三、目标公司成本费用预测

四、目标公司利润预测

五、目标公司投资财务指标测算

根据目标公司投资现金流量表，可计算财务净现值 FNPV、财务内部收益率 FIRR、项目投资回收期 P_t 等各项财务指标。

1、财务净现值 FNPV

财务净现值系指按设定的折现率（一般采用基准收益率 i_c ）计算的项目计算期内净现金流量的现值之和，可按下式计算：

$$FNPV = \sum_{t=1}^n (CI - CO)_t (1 + i_c)^{-t}$$

式中： i_c ——设定的折现率（同基准收益率），本项目为 6.5%。

经计算，所得税前项目投资财务净现值**万元，所得税后项目投资财务净现值**万元，大于零。说明项目除了满足基准收益率要求的盈利外，还能得到超额收益，项目可行。

2、财务内部收益率 FIRR

3、项目投资回收期 P_t

六、XX 公司投资财务指标测算

七、经济效益评价结论

子公司整体经济效益：子公司设立后每年可实现年均营业收入***万元，年均利润总额***万元，年均净利润***万元。经计算，所得税前项目投资财务净现值***万元，所得税后项目投资财务净现值***万元，大于零。所得税前项目投资财务内部收益率为***，所得税后项目投资财务内部收益率为***，高于项目行业基准收益率（ $i_c=6.5\%$ ）。所得税前项目静态投资回收期为***年，所得税后项目

静态投资回收期为***年；所得税前项目动态投资回收期为***年，所得税后项目动态投资回收期为***年，表明项目投资回收较快。从项目整体发展角度来看，本项目具备良好经济效益。

项目单位投资效益：项目单位投资***万元，年均可获得利润分配收入***万元，年均投资利润率为***。财务净现值为***万元，财务内部收益率为***，静态投资回收期为***年，动态投资回收期***年。财务净现值大于零，财务内部收益率大于基准收益率***，盈利能力较好，能够在较短的时间内收回全部投资，各项财务指标均处于较理想状态。

因此，从经济效益角度评价，本项目是可行的。

图表 29：项目经济效益评价指标一览表

序号	名称	数量	备注
一	目标公司整体经济效益		
1	营业收入		计算期平均
2	总成本费用		计算期平均
3	利润总额		计算期平均
4	净利润		计算期平均
5	财务净现值（ic=6.5%，万元）		税前
6	财务净现值（ic=6.5%，万元）		税后
7	财务内部收益率		税前
8	财务内部收益率		税后
9	静态投资回收期（年）		税前（含建设期）
10			税后（含建设期）
11	动态投资回收期（年）		税前（含建设期）
12			税后（含建设期）
二	项目单位投资评价指标		
1	总投资		
2	年均利润分配收入		计算期平均
3	年均投资利润率		计算期平均
4	财务净现值（ic=6.5%，万元）		
5	财务内部收益率		
6	静态投资回收期（年）		含建设期
7	动态投资回收期（年）		含建设期

第七章 项目社会效益分析

第一节 项目效益分析

一、年创造产值与税收

二、创造就业岗位

三、带动产业集聚，推动上下游产业发展

第二节 社会效益

一、项目对群众生活水平和生活质量的影响

二、项目对地区不同利益群体的影响

三、项目对当地就业增长、社会服务容量和城市化进程的影响

四、项目对提升城市竞争力的影响

五、项目的建设对区域内就业增长的影响

第八章 风险因素识别与防控

第一节 项目开发过程中潜在的风险及防范

一、运作风险

二、资金风险

第二节 项目本身潜在的风险及防范

一、政策风险

二、市场风险

三、运营风险

四、不可抗力风险分析及控制

第九章 可行性研究结论与建议

第一节 结论

第二节 建议

第一章 项目总论

第一节 项目概况

一、项目名称

收购某保险代理公司项目

二、项目性质

三、投资主体

四、项目提出背景

五、项目主要内容

第二节 主要经济社会效益

一、项目经济效益

二、项目社会效益

第三节 可行性研究报告编制依据、编制原则及研究范围

一、编制依据

二、编制原则

三、研究范围

第二章 项目相关方介绍

第一节 股权收购方介绍

第二节 股权出让方介绍

第三节 标的公司介绍

第三章 项目建设背景及必要性

第一节 项目建设背景

一、政策背景

《中国银保监会办公厅关于金融支持货运物流保通保畅工作的通知》（银保监办发〔2022〕40号）

为统筹做好物流保通保畅和经济社会发展工作，中国银保监会办公厅发布《中国银保监会办公厅关于金融支持货运物流保通保畅工作的通知》，就金融支持货运物流保通保畅有关要求通知如下：为全力以赴做好货运物流保通保畅工作，保障产业链供应链安全稳定、打通制约国民经济循环关键堵点，各银保监局和银行保险机构要提高政治站位，深刻认识金融工作的政治性、人民性，切实为推动货运物流保通保畅提供有力有效支持。《通知》鼓励保险公司针对货车司机、快递员等特殊岗位工作人群特点，开发意外伤害保险等产品。积极发展货物运输保险、道路货物运输承运人责任保险等财险业务，为物流业提供风险保障。

《关于推动上海财产保险业高质量发展的实施意见》（沪银保监办通〔2021〕67号）

为持续推动上海财产保险业向高质量发展转变，中国银保监会上海监管局制定了《关于推动上海财产保险业高质量发展的实施意见》，提出到2023年上海财产保险业保持平稳较快增长，保障水平、服务能力和资本实力稳步提升，形成产品丰富、功能完备、治理科学、竞争有序的财产保险市场体系，主要指标率先达到或接近国际市场先进水平。到2023年，上海财产保险业保费收入年均增长率超过9%，保险密度超过3000元，保险深度达到1.6%，非车险占比提高至60%，主要业务领域的线上化程度达到80%以上。

具体到提升保险服务能级方面，围绕上海人民城市建设及韧性城市建设过程中的各项任务及需求，开发和提供全生命周期的保险产品及服务；持续扩大责任保险在安全生产、食药安全、校园安全、电梯安全、医疗纠纷、建筑质量以及突发公共卫生事件等领域的覆盖面。推动行业转型发展方面，要持续完善车险市场机制。继续深化车险综合改革，推动行业形成竞争充分、稳健有序的发展格局以及健康可持续发展的经营理念。加大车险供给侧结构性改革，加强对新能源车、大数据、车联网、自动驾驶等新技术、新业态的研究并推广应用，率先开发新能

源车险特色产品。……

二、经济背景

……

三、社会背景

四、技术背景

第二节 项目建设必要性

第四章 项目市场分析

第一节 国内保险行业市场

1、总保费规模

保险代理行业收入主要来源于为保险机构提供产品代理服务的中介佣金，因此，保险代理行业的盈利现状乃至未来预期均同保险业整体发展情况密切相关，项目实施前有必要对保险业整体发展情况进行分析。

根据《中国保险年鉴》和中国银保监会统计数据，2022年国内保险行业保费收入回暖显著，到2022年底全国总保费收入达到46957亿元，同比2021年增长了4.58%，增速提高5.37个百分点，有力突破上年负增速困境；但相比欧美发达国家，国内保险业保费增速相对低迷，且仍处于历史较低水平。

图表 31：2016—2022 年保险业总保费收入增长情况



数据来源：《中国保险年鉴》，中国银保监会

中国国家统计局数据显示，自 2020 年行业审批牌照收紧后，同全国保费发展情况类似，上海市保费收入增速也从 2020 年起较以往有明显下降；到 2021 年上海市原保费收入增速已降至 5.68%，比 2019 年增速减少了 16.63 个百分点。2022 年在行业整体回暖背景下，上海市原保费增速小幅回升至 6.30%，增幅有限；同期保费收入共计 2095.01 亿元。

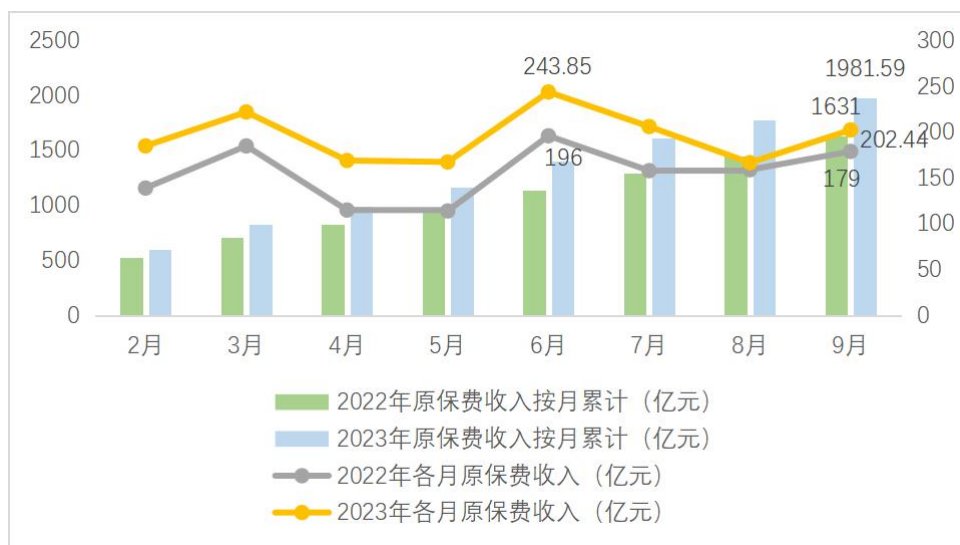
图表 32：2017—2022 年上海市保费收入增长情况



数据来源：中国国家统计局

到 2023 年，上海市保险市场经营情况较上年有明显回升。根据中国银保监会统计数据，截止 2023 年 9 月末，上海市当年内共实现原保费收入 1981.59 亿元，比上年同期累计原保费收入高出 350.59 亿元。除 1 月外，当年内 6 月原保费收入最高值 243.85 亿元。此外，到 2023 年 9 月末上海市各月份原保费收入均高于 2022 年同期水平，预期 2023 年四季度保费同比增长水平将继续保持良好态势。

图表 33:上海市 2022&2023 年 2-9 月原保费收入及月累计值对比

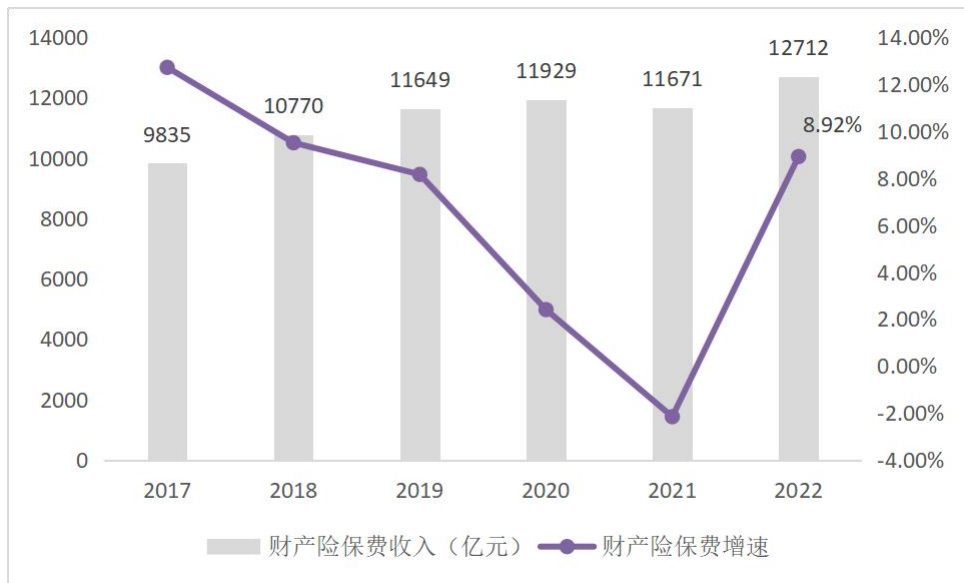


数据来源：中国银保监会，尚普咨询整理

2、财产险规模

从财产险保费收入数据来看，2022 年中国财产险保费收入达到 12712 亿元，同比增长 8.92%，增幅较显著；财产险保费收入增长也是当年行业整体保费收入的主要增长点。

图表 34：2017—2022 年中国财产险保费收入增长情况



数据来源：《中国保险年鉴》，中国银保监会

上海市财产险保费收入方面，保费增速主要受车险影响较多，自 2020 年上海车险综合改革后，当年上海市财产险保费收入受车险影响有所下降，财产险收入共计 509.28 亿元。随着之后车险赛道逐渐走出车险改革影响，叠加经济复苏等利好因素，上海市财产险保费收入稳步回升。到 2022 年末，上海市当年共实现财产险保费收入 554.58 亿元，同比上年增长 5.85%。

图表 35：2017-2022 年上海市财产险保费收入增长情况



数据来源：中国国家统计局

到 2023 年，上海市财产险保费收入同比上年有明显增长。到 2023 年 9 月末，

上海辖内财产险保费累计收入达 485.60 亿元，比上年增加 63.60 亿元；且当年各月份财产险保费收入均高于上年同期。此外，截止 2023 年 9 月末，上海市财产险保费累计收入占原保费收入 24.51%，比上年减少 1.37 个百分点，上海市保费收入结构不均衡格局有所加剧。

.....

第二节 国内保险代理行业市场

保险中介机构保费收入方面，近年来国内市场保持良好增长态势，且中介机构保费收入在总保费收入中占比也明显提升。到 2022 年，国内专业保险中介机构保费收入共计 8450 亿元，同比上年增长显著，增速达 31.31%；同年中介机构保费收入在总保费收入中占比增长至 18%，比上年增加了 4.52 个百分点。

图表 39：2016—2022 年中国保险中介机构保费收入及总保费占比情况

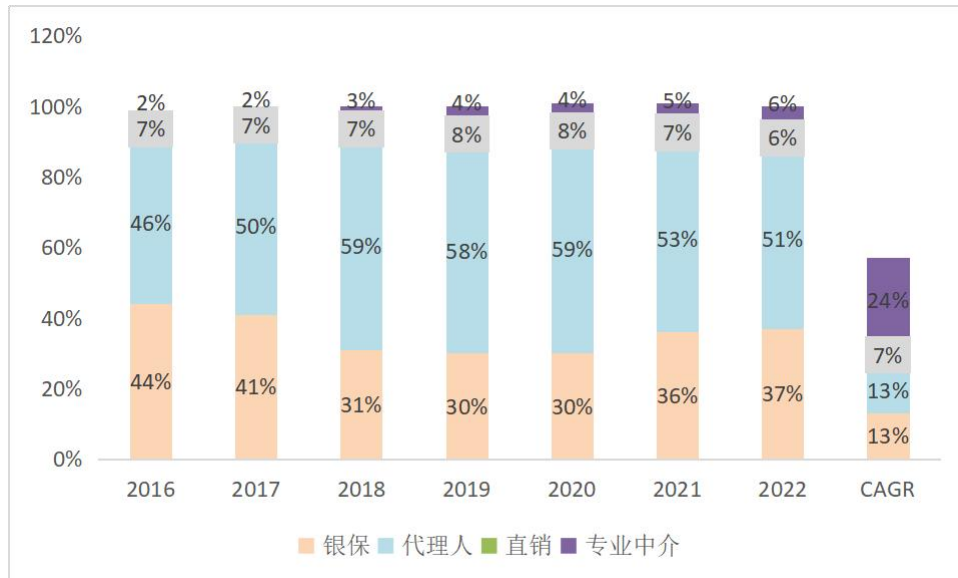


数据来源：《中国保险年鉴》，中国银保监会

由于产品特性及业务经营逻辑的不同，在人身险及财产险的细分市场上，保险专业中介以及代理人发展现状也存在较明显差异。在人身险领域的保费收入渠道中，代理人渠道保费收入长期占据主要份额：根据中国银保监会、《中国保险年鉴》公布数据及 BCG（波士顿咨询公司）分析结果，到 2022 年代理人渠道人身险保费收入占比人身险保费总收入的 51%，近 10 年代理人渠道占比 CAGR 达 13%。人身险专业中介渠道（包括专业代理、保险经纪、保险公估）由于起步较晚，目前在人身险保费总收入中占比较小，到 2022 年仅占 6%，行业影响力相对

有限；但专业中介渠道相比其他赛道增速较快，近年来业内重要性逐步提高，近十年专业中介渠道占比 CAGR 达 24%，增长速度领先其他几大渠道。

图表 40：2016—2022 年中国人身险保费收入渠道结构



数据来源：《中国保险年鉴》，中国银保监会，BCG

.....

第五章 项目实施方案

第一节 交易方案

一、定价

二、资金支付

第二节 标的公司经营规划

一、治理结构

二、业务规划

第六章 项目投资与经济效益评价

第一节 项目投资规模、投资计划及资金来源

第二节 项目经济效益评价

一、经济效益估算有关说明

二、目标公司收入预测

三、目标公司成本费用预测

四、目标公司利润预测

五、目标公司投资财务指标测算

根据目标公司投资现金流量表，可计算财务净现值 FNPV、财务内部收益率 FIRR、项目投资回收期 P_t 等各项财务指标。

1、财务净现值 FNPV

财务净现值系指按设定的折现率（一般采用基准收益率 i_c ）计算的项目计算期内净现金流量的现值之和，可按下式计算：

$$FNPV = \sum_{t=1}^n (CI - CO)_t (1 + i_c)^{-t}$$

式中： i_c ——设定的折现率（同基准收益率），本项目为 6.5%。

经计算，所得税前项目投资财务净现值**万元，所得税后项目投资财务净现值**万元，大于零。说明项目除了满足基准收益率要求的盈利外，还能得到超额收益，项目可行。

2、财务内部收益率 FIRR

3、项目投资回收期 P_t

六、XX 公司投资财务指标测算

七、经济效益评价结论

子公司整体经济效益：子公司设立后每年可实现年均营业收入***万元，年均利润总额***万元，年均净利润***万元。经计算，所得税前项目投资财务净现值***万元，所得税后项目投资财务净现值***万元，大于零。所得税前项目投资财务内部收益率为***，所得税后项目投资财务内部收益率为***，高于项目行业基准收益率（ $i_c=6.5\%$ ）。所得税前项目静态投资回收期为***年，所得税后项目

静态投资回收期为***年；所得税前项目动态投资回收期为***年，所得税后项目动态投资回收期为***年，表明项目投资回收较快。从项目整体发展角度来看，本项目具备良好经济效益。

项目单位投资效益：项目单位投资***万元，年均可获得利润分配收入***万元，年均投资利润率为***。财务净现值为***万元，财务内部收益率为***，静态投资回收期为***年，动态投资回收期***年。财务净现值大于零，财务内部收益率大于基准收益率***，盈利能力较好，能够在较短的时间内收回全部投资，各项财务指标均处于较理想状态。

因此，从经济效益角度评价，本项目是可行的。

图表 29：项目经济效益评价指标一览表

序号	名称	数量	备注
一	目标公司整体经济效益		
1	营业收入		计算期平均
2	总成本费用		计算期平均
3	利润总额		计算期平均
4	净利润		计算期平均
5	财务净现值（ic=6.5%，万元）		税前
6	财务净现值（ic=6.5%，万元）		税后
7	财务内部收益率		税前
8	财务内部收益率		税后
9	静态投资回收期（年）		税前（含建设期）
10			税后（含建设期）
11	动态投资回收期（年）		税前（含建设期）
12			税后（含建设期）
二	项目单位投资评价指标		
1	总投资		
2	年均利润分配收入		计算期平均
3	年均投资利润率		计算期平均
4	财务净现值（ic=6.5%，万元）		
5	财务内部收益率		
6	静态投资回收期（年）		含建设期
7	动态投资回收期（年）		含建设期

第七章 项目社会效益分析

第一节 项目效益分析

一、年创造产值与税收

二、创造就业岗位

三、带动产业集聚，推动上下游产业发展

第二节 社会效益

一、项目对群众生活水平和生活质量的影响

二、项目对地区不同利益群体的影响

三、项目对当地就业增长、社会服务容量和城市化进程的影响

四、项目对提升城市竞争力的影响

五、项目的建设对区域内就业增长的影响

第八章 风险因素识别与防控

第一节 项目开发过程中潜在的风险及防范

一、运作风险

二、资金风险

第二节 项目本身潜在的风险及防范

一、政策风险

二、市场风险

三、运营风险

四、不可抗力风险分析及控制

第九章 可行性研究结论与建议

第一节 结论

第二节 建议

尚普华泰咨询各地联系方式

北京总部：北京市海淀区北四环中路 229 号海泰大厦 11 层

联系电话：010-82885739 13671328314

河北分公司：河北省石家庄市长安区广安大街 16 号美东国际 D 座 6 层

联系电话：0311-86062302 15130178036

山东分公司：山东省济南市历下区东环国际广场 A 座 11 层

联系电话：0531-61320360 13678812883

天津分公司：天津市和平区南京路 189 号津汇广场二座 29 层

联系电话：022-87079220 13920548076

江苏分公司：江苏省南京市秦淮区汉中路 169 号金丝利国际大厦 13 层

联系电话：025-58864675 18551863396

上海分公司：上海市浦东新区商城路 800 号斯米克大厦 6 层

联系电话：021-64023562 18818293683

陕西分公司：陕西省西安市高新区沣惠南路 16 号泰华金贸国际第 7 幢 1

单元 12 层

联系电话：029-63365628 15114808752

广东分公司：广东省广州市天河区珠江新城华夏路 30 号富力盈通大厦

41 层

联系电话：020-84593416 13527831869

深圳分公司：深圳市福田区金田路 3038 号现代国际大厦 11 栋 11 层

联系电话：0755-23480530 18566612390

重庆分公司：重庆市渝中区民族路 188 号环球金融中心 12 层

联系电话：023-67130700 18581383953

浙江分公司：浙江省杭州市上城区西湖大道一号外海西湖国贸大厦 15 楼

联系电话：0571-87215836 13003685326

湖北分公司：湖北省武汉市汉口中山大道 888 号平安大厦 21 层

联系电话：027-84738946 18163306806